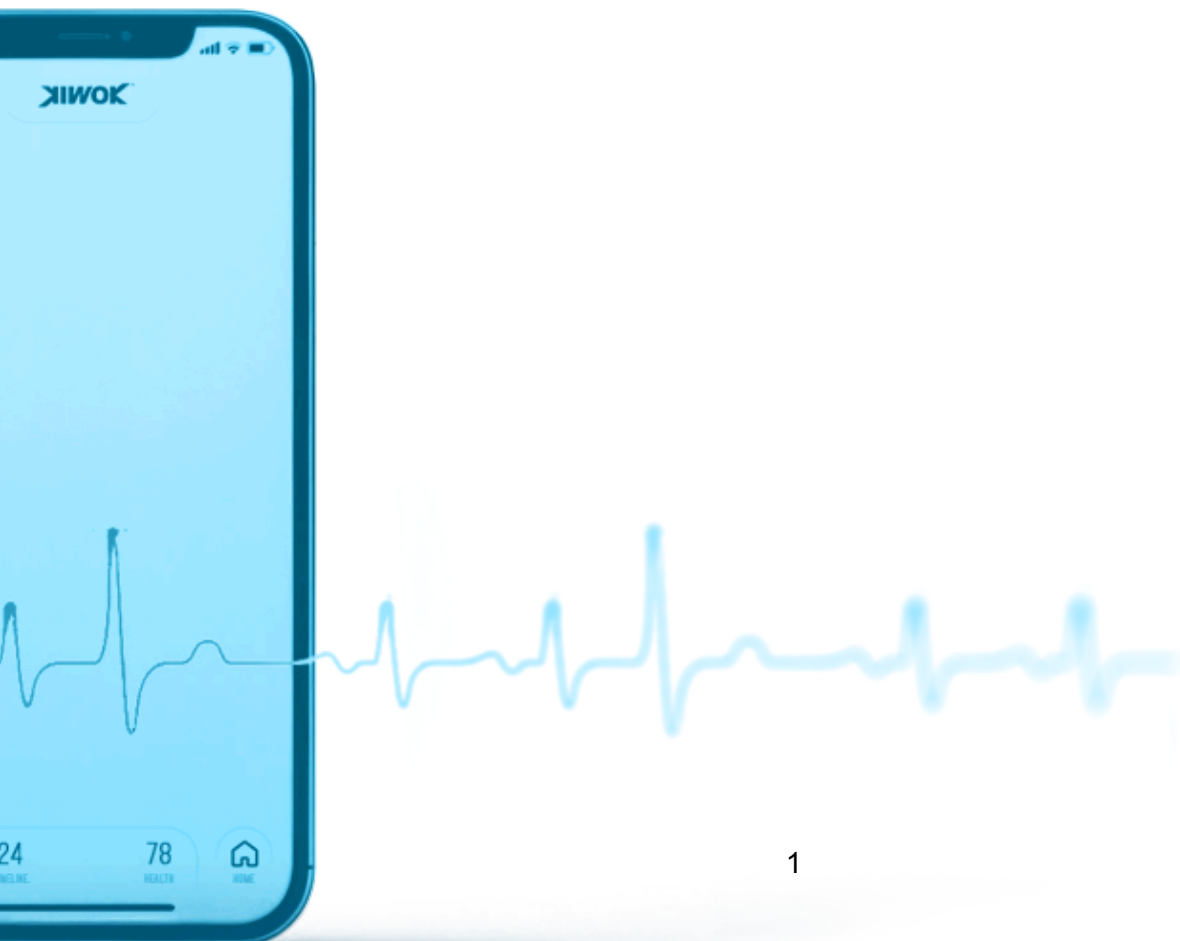


Kiwok Nordic AB (publ)

# **INVESTERINGSMEMORANDUM**

februari 2024



# Erbjudandet i sammandrag

Styrelsen har med stöd av det bemyndigande som gavs på den bolagsstämma som hölls den 27 juni 2023 i Kiwok Nordic AB (publ) beslutat att genomföra en nyemission med företrädesrätt för befintliga aktieägare ("Företrädesemissionen").

Företrädesemissionen omfattar maximalt 5 466 075 B-aktier som erbjuds till kursen 1,50 SEK per aktie. Sammantaget väntas en fulltecknad nyemission inbringa 8,2 MSEK före emissionskostnader.

Teckningskurs	1,50 kronor per aktie
Teckningstid	Den 5 februari till och med den 23 februari 2024
Antal erbjudna B-aktier	5 466 075 B-aktier
Emissionsbelopp	8,2 MSEK
Bolagsvärdering, pre money	Ca 33 MSEK

Besked om eventuell tilldelning av aktier, tecknade utan företrädesrätt, lämnas genom översändande av tilldelningsbesked i form av en avräkningsnota. Likvid ska erläggas senast tre (3) bankdagar efter utfärdandet av avräkningsnotan.

# Generell information

Detta memorandum har upprättats med anledning av den förestående nyemissionen i Kiwok Nordic AB (publ) ("Kiwok")(org nr 556665-3068). Kiwok och Bolaget används på ett flertal ställen i detta memorandum, med vilket avses Kiwok Nordic AB (publ)

Aktieägare, övriga aktörer på aktiemarknaden och allmänheten kan kostnadsfritt prenumerera på bolagets pressmeddelanden och ekonomiska rapporter genom Kiwok Nordics hemsida [www.kiwok.se](http://www.kiwok.se).

All information som lämnas i memorandumet bör noga övervägas. Vänligen notera särskilt att detta memorandum endast är en sammanfattande beskrivning av bolagets verksamhet och ställning. Informationen i dokumentet avses ej vara fullständig eller uttömmande och aktieägare och investerare avråds från att basera sina investeringsbeslut enbart på den information som framkommer i detta memorandum.

Memorandumet riktar sig inte, direkt eller indirekt, till sådana personer vars eventuella förvärv av aktier i Kiwok förutsätter ytterligare memorandum, registrerings- eller andra åtgärder än som följer av svensk rätt. Detta memorandum får inte distribueras i eller till land där distributionen av memorandumet förutsätter ytterligare registrerings- eller andra åtgärder än sådana som följer av svensk rätt eller strider mot tillämpliga bestämmelser i sådant land.

Varken Bolagets nuvarande aktier eller de nya aktierna har registrerats eller kommer att registreras inom överskådlig framtid enligt United States Securities Act från 1933 eller tillämplig lag i annat land och memorandumet riktar sig inte till aktieägare med hemvist i USA, Australien, Japan, Nya Zeeland, Sydafrika eller Kanada, eller med hemvist i något annat land där distribution eller offentliggörande av memorandumet strider mot tillämpliga lagar eller regler eller förutsätter ytterligare investeringsmemorandum, registreringar eller andra åtgärder än de krav som följer av svensk lag.

För detta memorandum gäller svensk lag. Tvist på grund av innehållet i detta memorandum skall avgöras enligt svensk lag och av svensk domstol exklusivt. Detta memorandum har ej registrerats hos Finansinspektionen i enlighet med bestämmelserna i 2 kap 25-26 § lagen (1991:980) om handel med finansiella instrument samt Kommissionens förordning (EG) nr 809/2004.

Handlingar som Bolagets bolagsordning, årsredovisningar eller utlåtanden som till någon del ingår eller hänvisas till i detta memorandum, finns tillgängliga för inspektion på Bolagets kontor med adress Off4All, Softcenter, 372 25 Ronneby. Handlingarna finns även tillgängliga i elektroniskt format på Bolagets hemsida [www.kiwok.se](http://www.kiwok.se). Om aktieägare eller tänkbara investerare önskar ta del av dessa handlingar i pappersformat, vänligen kontakta Bolaget på mail [info@kiwok.se](mailto:info@kiwok.se).

## Uttalanden och bedömningar om framtiden

Detta memorandum innehåller uttalanden och bedömningar av framtidsinriktad karaktär som återspeglar styrelsens nuvarande uppfattning och bedömning om framtida tänkbara händelser och finansiell utveckling. Orden "avser", "bedömer", "förväntar", "skall", "förutser", "planerar", "prognostiserar", "anser", "borde" och liknande uttryck anger att informationen i fråga handlar om framtidsinriktade uttalanden och bedömningar.

Även om Bolaget anser att gjorda uttalanden och bedömningar om framtidsinriktad information är rimliga, kan inga garantier lämnas att dessa uttalanden och bedömningar kommer att infrias. Framtidsinriktade uttalanden och bedömningar uttrycker endast bolagets antaganden vid tidpunkten för memorandumets offentliggörande.

Läsaren uppmanas att ta del av den samlade informationen i memorandumet och samtidigt ha i åtanke att bolagets framtida utveckling, resultat och framgång kan skilja sig väsentligt från bolagets nuvarande uttalanden och bedömningar. Bolaget gör inga utfästelser att offentligt uppdatera eller revidera framtidsinriktade uttalanden och bedömningar till följd av ny information, framtida händelser eller annat utöver vad som krävs enligt lag.

### **Information från tredje part**

Detta memorandum innehåller information om Kiwoks marknad och bransch inklusive historisk marknadsinformation och branschprognoser. Bolaget har hämtat denna information från ett flertal källor, bland annat branschorganisationer, branschpublikationer, marknadsundersökningar från tredje part och allmänt tillgänglig information, exempelvis Internet.

Varken Bolaget, styrelsen, ledande befattningshavare eller bolagets huvudaktieägare garanterar att informationen från dessa källor är korrekt. I synnerhet skall påpekas att marknadsprognoser i olika former är förenade med stor osäkerhet och att inga garantier kan lämnas att sådana prognoser kommer att infrias. Bolaget försäkrar att den information från tredje man som förekommer i detta memorandum, såvitt bolaget känner till och genom jämförelse med annan information som offentliggjorts av berörd tredje man, har återgivits korrekt och att inga uppgifter har utelämnats på ett sätt som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande.

Utöver information från utomstående, sammanställer även Kiwok viss marknadsinformation baserad på branschaktörer och andra aktörer som tillhandahåller analytisk information. Kiwoks interna marknadsundersökningar och bedömningar har ej verifierats av oberoende experter och bolaget kan inte garantera att en tredje part eller någon av Kiwoks konkurrenter som använder andra metoder för datainsamling, analyser och beräkningar av marknadsdata, kommer att erhålla eller generera samma resultat.

### **Definitioner**

I detta memorandum gäller följande definitioner om inget annat anges: Med "Bolaget" eller "Kiwok" avses Kiwok Nordic AB (publ) med organisationsnummer 556665-3068.

### **Övrigt**

Varje beslut om att investera i de aktier som erbjuds i detta Bolag skall grunda sig på en bedömning av memorandumet i sin helhet. En investerare som väcker talan vid domstol med anledning av uppgifterna i detta memorandum kan bli tvungen att svara för kostnaderna för översättning av memorandumet.

En person får göras ansvarig för uppgifter som ingår i eller saknas i sammanfattningen eller en översättning av den bara om sammanfattningen eller översättningen är vilseledande eller felaktig i förhållande till de andra delarna i memorandumet. Styrelsen, som ansvarar för detta memorandum har vidtagit rimliga åtgärder för att säkerställa att den information som lämnas enligt dess uppfattning överensstämmer med fakta och att ingenting utelämnats som med sannolikhet kan påverka bedömningen av Bolaget.

### **Undantag från prospektskyldighet**

Detta memorandum har inte granskats och godkänts av Finansinspektionen. Detta memorandum skall till stora delar innehålla samma information som ett prospekt som upprättas och granskas av Finansinspektionen.

## **Distributionsområde**

Erbjudandet enligt detta memorandum riktar sig inte till personer vars deltagande förutsätter prospekt, erbjudandehandlingar, registrerings- eller andra åtgärder än sådana som följer av svensk rätt. Memorandumet får inte distribueras till eller inom något land där distributionen kräver prospekt, registrerings- eller andra åtgärder än sådana som följer av svensk rätt eller strider mot lag eller andra regler. Anmälan om teckning av aktier i strid med ovanstående kan komma att anses vara ogiltig.

På grund av restriktioner i värdepapperslagstiftningen i USA, Australien, Hong Kong, Japan, Kanada, Nya Zeeland, Schweiz, Singapore, Sydafrika kommer inga teckningsrätter att erbjudas innehavare med registrerade adresser i något av dessa länder. I enlighet därmed riktas inget erbjudande att teckna aktier i Kiwok Nordic AB (publ) till aktieägare i dessa länder.

# Riskfaktorer

Ägandet av aktier innebär alltid en risk. Följande riskfaktorer, andra risker och osäkerheter som nämns i detta memorandum kan påverka bolaget negativt. Riskfaktorerna är inte listade i prioritetsordning. Ytterligare riskfaktorer som är okända i dagsläget kan också ha en stor påverkan på bolagets verksamhet. En omfattande utvärdering måste därför ta hänsyn till dessa riskfaktorer samt inkludera övrig information som nämns i memorandumet likväl en generell omvärldsanalys.

I den följande övergripande redogörelsen beskrivs styrelsen och VD:s bedömningar av riskfaktorer som skulle kunna påverka Bolagets verksamhet och framtidsutsikter. Riskfaktorerna är beskrivna utan inbördes rangordning och gör ej anspråk på att vara heltäckande. Utöver de risker som anges bör investerare även noggrant beakta övrig information i detta memorandum.

## **Bolagsrisker**

### **Begränsade resurser**

Kiwok är ett litet företag med begränsade resurser främst gällande kapital men även antal personer i ledning och administration. För genomförandet av strategin är det av vikt, att resurserna disponeras på ett för Bolaget optimalt sätt. Det finns en risk att Bolagets resurser inte räcker till vilket kan leda till operativt relaterade problem.

### **Begränsad historik**

Kiwok befinner sig i en uppstartsfas och har således begränsad verksamhetshistorik.

### **Beroende av nyckelpersoner och medarbetare**

Kiwok baserar i dagsläget sin framgång på ett fåtal personers kunskap, erfarenhet och kreativitet. Bolaget är beroende av att i framtiden kunna finna ytterligare kvalificerade medarbetare för

expansion. Bolaget arbetar hårt med att minska beroendet av dessa personer genom införandet av goda dokumentations- och arbetsrutiner.

### **Intjäningsförmåga**

Kiwok kan i framtiden komma att söka nytt externt kapital i syfte att expandera verksamheten. Det finns inga garantier att det i så fall kan anskaffas på, för aktieägare, fördelaktiga villkor. Ett misslyckande i att generera vinster i tillräcklig omfattning kan därför påverka Bolagets marknadsvärde negativt.

### **Produkter/tjänster**

Det går inte att med säkerhet fastslå att de framtida tjänster som Bolaget kommer erbjuda marknaden får det positiva mottagande som förespeglas i detta memorandum. Kvantiteten av sålda tjänster kan bli lägre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan vara längre än vad Bolaget i dagens skede har anledning att tro.

### **Förvärv**

Kiwok avser att växa delvis genom förvärv. Dessa förvärv utgör en osäkerhet huruvida man lyckas integrera nyförvärvet enligt plan. Organisatoriska svårigheter, vilka ställer höga krav på ledningen, där integreringen av ett nyförvärv visar sig svårare att genomföra p.g.a. kulturskillnader kan uppstå. Svårigheterna att genomföra integreringen kan påverka verksamheten samt bolagets finansiella ställning negativt.

### **Finansiering**

Det finns ingen garanti för att bolaget framöver inte kommer vara i behov av finansiering av verksamheten. Det finns inte heller någon garanti för att bolaget, om ett behov av ytterligare finansiering är nödvändig, kan åstadkomma en sådan till fördelaktiga villkor för aktieägarna.

## Marknadsrisker

### Aktiens likviditet

Aktierna i Kiwok handlas i dagsläget inte i organiserad form. Styrelsen för Kiwok har dock ansökt om att lista bolagets aktier på Nordic SME, NGM vilket kan ske inom 2024/2025. Därför finns det i dagsläget inte någon kurshistorik att ta fasta på vid beslut om köp eller försäljning av aktien.

Aktien har en begränsad spridning vilket gör att likviditeten, dvs. omsättningen av aktier per dag, vid en listning kan bli låg. Det finns ingen garanti för att aktierna kan köpas eller säljas till, för innehavaren, acceptabla nivåer vid varje given tidpunkt.

### Kursfall på aktiemarknaden

Aktiemarknaden kan generellt gå ner av olika orsaker så som räntehöjningar, politiska utspel, valutakursförändringar och sämre konjunkturella förutsättningar.

Aktiemarknaden präglas till stor del av psykologiska faktorer. Kiwoks aktie kan därför, som andra aktier, påverkas både positivt och negativt, på ett oförutsägbart sätt.

### Marknaden och konkurrenter

Trots ett stort internationellt intresse för mobila vårdlösningar så är beslutsfattare inom vården av naturliga skäl försiktiga att anamma ny teknik. Detta har gjort att det kommer att krävas längre tid för implementering av mobillösningar än vad tidigare prognoser förutsatt.

Det kan även inte uteslutas att det kommer att krävas längre tid än vad tidigare prognoser förutsatt. Nya konkurrerande produkter och lösningar kan komma att introduceras på marknaden och få en negativ inverkan på bolagets konkurrenskraft. De företag som konkurrerar med bolaget på nuvarande marknader kan ha längre affärshistoria och större ekonomiska resurser än Kiwok. Det finns ingen garanti för att bolaget kommer att kunna

erbjuda tillräckligt konkurrenskraftiga tjänster i framtiden. En sådan utveckling kan negativt påverka verksamheten, försäljningen, resultatet och likviditeten.

### Regulatoriska och Legala risker

Kiwoks tjänster är avsedda för att vårda personer med hälsoproblem. Produkter med avsedd användning att vårda människor är i Europa reglerad av Medical Device Regulation (MDR) och skall CE-märkas. I de flesta länder utanför Europa finns motsvarande regulatoriska krav. När det gäller hanteringen av personliga medicinska data som hälsomätningar, analyser, diagnoser och behandlingshistorik så regleras hanteringen inom EU av dessa av General Data Protection Regulation (GDPR) och the European Health Data Space.

Kiwok granskar löpande den regulatoriska situationen på relevanta marknader, produkterna har tidigare varit CE-märkta i enlighet med det tidigare EU direktivet MDD och Kiwok förbereder nu certifiering i enlighet med det nya regelverket MDR. Bolaget utvecklar sina produkter och tjänster, tillsammans med andra företag, så att dessa skall följa gällande regelverk.

Det kan dock inte uteslutas att Kiwok kan komma att drabbas av kostnader för rättegång och eventuella skador som skall täckas. De regulatoriska kraven för medicinsktekniska produkter är omfattande och förändras kontinuerligt. Dessa förändrade krav kan komma att kräva åtgärder av Kiwok som kostar tid och pengar.

### Produktansvar och försäkringsrisker

Kiwoks tjänster används i samband med medicinsk behandling och diagnostik. Det finns marknader där produktansvar för den här typen av tjänster är långtgående och stora anspråk kan riktas mot sjukhus, kliniker, läkare och utrustning och tjänsteleverantörer. Kiwok

har ansvarsförsäkring och granskar kontinuerligt behovet av rättsligt skydd i nuvarande marknader, men det kan inte uteslutas att Kiwok kan bli föremål för skador där kostnader för rättegång och eventuella skador kan behöva täckas.

### **Utveckling i den globala ekonomin**

En generellt försämrad ekonomi kan leda till minskade inköpsvolymmer av hälso- och sjukvård på berörda marknader som en konsekvens. Sådana händelser på marknaden där Kiwoks tjänster eller produkter representeras kan påverka företagets försäljning i negativ riktning.

### **Politiska risker**

Politiska omprioriteringar kan leda till nedskärningar i vården, med en minskad upphandling av volymmer på den drabbade marknaden. Sådana händelser på marknaden där Kiwok tjänster eller produkter är representerade kan påverka bolagets försäljning negativt.

### **Corona pandemin**

Pandemin som drabbat världen har förorsakat dödsfall, långvarigt lidande, stor belastning på sjukvården och civilsamhället. Det går inte att utesluta att nya pandemier uppträder. Förutsättningarna för att erbjuda vårdsektorn produkter och tjänster påverkas. Visserligen kan Kiwoks tjänster inom distanshantering av patienter erbjuda möjligheter till separation av patienter som inte behöver riskera att smitta varandra när de är hemma istället för på sjukhuset. Samtidigt så finns betydligt mindre möjligheter till förnyelse när organisationerna är fullt upptagna med att vårda smittsamma patienter. Det kan i förlängningen innebära att Kiwok får svårare att nå kunderna inom vården vilket kan leda till minskad försäljning.



# Bakgrund och motiv till emissionen

Föreliggande företrädesemission genomförs i syfte att tillföra Bolaget rörelsekapital. Den största delen av kapitalet kommer att användas till rekryteringar och marknadsföringsinsatser och möjliggöra för Kiwok att ta del av den marknad för distansmonitorering, proaktiv vård och hemsjukvård som nu växer fram.

För att kunna säkerställa att Bolaget kan hantera de affärer som genereras av marknadsföringen kommer Bolaget behöva förstärka organisationen.

Med denna företrädesemission gör styrelsen bedömningen att bolaget säkrar upp sin kapitalbas och kan bedriva verksamheten till dess att Kiwok ser effekterna av den kommersialisering som är inledd på den svenska marknaden.

De medel som inflyter från Företrädesemissionen skall användas för expansion av bolagets verksamhet, CE-märkning av produkterna, säkra produktionen och försäljningsfrämjande insatser.

I övrigt hänvisas till redogörelsen i detta memorandum, vilket upprättats av styrelsen i Kiwok Nordic AB (publ) med anledning av Företrädesemissionen. Styrelsen för Kiwok Nordic AB (publ), som presenteras på annan plats i dokumentet, är ansvarig för innehållet i detta dokument och försäkrar härmed att alla rimliga försiktighetsåtgärder vidtagits för att säkerställa att de uppgifter som presenteras i dokumentet, såvitt styrelsen vet, överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting är utelämnat som skulle kunna påverka dess innebörd.

Stockholm i februari 2024

Styrelsen Kiwok Nordic AB (publ)

Anders Östlund

Klas Nyström

Björn-Erik Erlandsson

(Det noterades att den tidigare styrelseledamoten Göran Carlsson har avlidit)

## Framtida kapitalbehov

Bolagets behov av att ta in ytterligare kapital än det som tas in i Företrädesemissionen kommer att vara beroende av den framtida utvecklingen av Bolaget. Det saknas dock beslut om framtida investeringar som väsentligt påverkar behovet av nytt kapital. Styrelsen gör emellertid bedömningen att kapitalbehov kan uppstå i framtiden om till exempel ett förvärv inte kan finansieras av Bolagets egna medel.

Användningsområde	Belopp i SEK
Marknadsföringsinsatser och internationalisering	3 000 000
Rörelsekapital och förstärkning av den befintliga organisationen	2 000 000
CE-märkning	2 000 000
Emissionskostnader	600 000
Listningsprocessen	400 000
Summa	8 000 000

### Rörelsekapitalförklaring

Styrelsen bedömer att Kiwok, efter genomförd och fulltecknad Företrädesemission, har tillräckligt rörelsekapital för att fullfölja alla de förpliktelser och planerade åtaganden som styrelsen har beslutat om eller planerat för under den kommande tolv månadersperioden.

## Inbjudan till teckning av aktier

**Styrelsen för Kiwok Nordic (publ) har beslutat, med stöd av bemyndigande från årsstämman den 27 juni 2023, att emittera högst 5 466 075 B-aktier med företrädesrätt för befintliga aktieägare. Under förutsättning att nyemissionen fulltecknas tillförs Kiwok Nordic AB (publ) 8,2 MSEK före avdrag för emissionskostnader.**

Vid full teckning av B-aktier i Företrädesemissionen kommer Bolaget att tillföras cirka 8,2 MSEK före emissionskostnader, vilka totalt beräknas uppgå till cirka 0,6 MSEK. Nyemissionen medför vid full teckning att antalet aktier i Bolaget ökar med 5 466 075 B-aktier till sammanlagt totalt 27 330 377 aktier.

Företrädesemissionen medför en maximal utspädning av kapitalet med cirka 20 procent och maximal utspädning av röster med cirka 7 procent, beräknat som det högsta antal aktier som kan komma att utges genom Företrädesemissionen dividerat med antalet aktier efter genomförd Företrädesemission.

Snarast möjligt efter att teckningstiden avslutats kommer Bolaget att offentliggöra utfallet av Företrädesemissionen genom ett pressmeddelande, vilket beräknas ske omkring den 27 februari 2024. Teckningstiden löper under perioden den 5 februari 2024 till och med den 23 februari 2024. För mer information se avsnittet "Villkor och anvisningar".

I övrigt hänvisas till redogörelsen i detta memorandum som har upprättats i enlighet med lagen (1991:980) om handel med finansiella instrument av styrelsen i Kiwok. Styrelsen för Kiwok är ansvarig för innehållet i memorandumet. Information om styrelseledamöterna i Kiwok finns under avsnittet "Teamets expertis". Styrelsen för Kiwok försäkrar härmed att styrelsen har vidtagit alla rimliga försiktighetsåtgärder för att säkerställa att uppgifterna i detta memorandum, såvitt styrelsen vet, överensstämmer med faktiska förhållanden och att ingenting är utelämnat som skulle kunna påverka dess innebörd.

Stockholm i februari 2024

Styrelsen i Kiwok Nordic AB (publ)

## Villkor och anvisningar

### **Företrädesrätt till teckning**

Den som på avstämningsdagen den 1 februari 2024 var aktieägare i Kiwok Nordic AB (publ) äger företrädesrätt att teckna B-aktier i relation till tidigare aktieinnehav.

### **Teckningsrätter**

För varje befintlig aktie i Bolaget, oavsett serie, erhålls en (1) teckningsrätt. Det krävs fyra (4) teckningsrätter för att teckna en (1) ny B-aktie.

### **Teckningskurs**

Teckningskursen uppgår till 1,50 SEK per B-aktie. Courtage utgår ej.

### **Emissionsvolym**

Erbjudandet omfattar högst 5 466 075 nyemitterade B-aktier, motsvarande en emissionsvolym om totalt ca 8,2 MSEK.

### **Avstämningsdag**

Avstämningsdag hos Euroclear för rätt till deltagande i Företrädesemissionen är den 1 februari 2024.

### **Teckningstid**

Teckning av B-aktier med stöd av teckningsrätter ska ske under tiden från och med den 5 februari 2024 till och med den 23 februari 2024. Styrelsen äger rätt att förlänga teckningstiden och tiden för betalning, vilket ska ske senast sista dagen i teckningsperioden och offentliggöras av Bolaget.

### **Handel med teckningsrätter**

Bolagets aktie är onoterad och ingen handel med teckningsrätter kommer att ske.

### **Ej utnyttjade teckningsrätter**

Teckningsrätter vilka ej utnyttjas för teckning av aktier senast den 23 februari 2024 kommer att bokas bort från samtliga VP-konton utan ersättning. Ingen särskild avisering sker vid bortbokningen av teckningsrätter.

## **Emissionsredovisning och anmälningssedlar**

### ***Direktregistrerade aktieägare***

De aktieägare eller företrädare för aktieägare som på avstämningsdagen den 1 februari 2024 var registrerade i den av Euroclear för Bolagets räkning förda aktieboken erhåller förtryckt emissionsredovisning med vidhängande inbetalningsavi, särskild anmälningssedel med stöd av teckningsrätter, anmälningssedel för teckning utan stöd av teckningsrätter och foljebrev. Information kommer även att finnas tillgängligt på Bolagets hemsida [www.kiwok.se](http://www.kiwok.se) samt Hagberg & Aneborns hemsida [www.hagberganeborn.se](http://www.hagberganeborn.se). Den som är upptagen i den i anslutning till aktieboken särskilt förda förteckning över panthavare med flera, erhåller inte någon information utan underrättas separat. VP-avi som redovisar registreringen av teckningsrätter på aktieägares VP-konto utsändes ej.

### **Teckning med stöd av företrädesrätt**

Teckning av B-aktier med stöd av teckningsrätter sker genom samtidig kontant betalning under perioden från och med den 5 februari 2024 till och med den 23 februari 2024. Observera att det kan ta upp till tre bankdagar för betalningen att nå mottagarkontot. Teckning och betalning ska ske i enlighet med något av nedanstående två alternativ.

1. Emissionsredovisning - förtryckt inbetalningsavi från Euroclear

I det fall samtliga på avstämningsdagen erhållna teckningsrätter utnyttjas för teckning av aktier ska den förtryckta inbetalningsavin från Euroclear användas som underlag för anmälan om teckning genom betalning. Den särskilda anmälningssedeln ska därmed inte användas. Inga tillägg eller ändringar får göras i den på inbetalningsavin förtryckta texten. **Anmälan är bindande.**

2. Särskild anmälningssedel

I det fall ett annat antal teckningsrätter utnyttjas än vad som framgår av den förtryckta inbetalningsavin från Euroclear ska den särskilda anmälningssedeln användas. Anmälan om teckning genom betalning ska ske i enlighet med de instruktioner som anges på den särskilda anmälningssedeln. Den förtryckta inbetalningsavin från Euroclear ska därmed inte användas. Särskild anmälningssedel kan beställas från Hagberg & Aneborn via telefon eller e-post enligt nedan.

Särskild anmälningssedel ska vara Hagberg & Aneborn tillhanda senast kl. 15.00 den 23 februari 2024. Eventuell anmälningssedel som sänds med post bör därför avsändas i god tid före sista teckningsdagen. Endast en anmälningssedel per person eller juridisk person kommer att beaktas. I det fall fler än en anmälningssedel insändes kommer enbart den sist inkomna att beaktas. Ofullständig eller felaktigt ifylld särskild anmälningssedel kan komma att lämnas utan avseende. **Anmälan är bindande.**

Ifylld särskild anmälningssedel skickas eller lämnas till:

Hagberg & Aneborn Fondkommission AB

Ärende: Kiwok

Jungfrugatan 35

114 44 Stockholm

Tfn: 08-408 933 50

Email: info@hagberganeborn.se (inskannad anmälningssedel)

### **Förvaltarregistrerade aktieägare**

Aktieägare vars innehav av aktier i Bolaget är förvaltarregistrerade hos bank eller annan förvaltare erhåller ingen emissionsredovisning. Teckning och betalning ska ske i enlighet med anvisningar från respektive förvaltare.

### **Teckning utan stöd av företrädesrätt**

Teckning av B-aktier utan företrädesrätt ska ske under samma period som teckning av B-aktier med företrädesrätt, det vill säga från och med den 5 februari 2024 till och med den 23 februari 2024. Styrelsen i Bolaget förbehåller sig rätten att under alla omständigheter förlänga teckningstiden och tiden för betalning. En sådan förlängning ska meddelas senast sista dagen i teckningsperioden och offentliggöras av Bolaget.

Anmälan om teckning utan företrädesrätt sker genom att anmälningssedel för teckning utan teckningsrätter ifylls, undertecknas och därefter skickas eller lämnas till Hagberg & Aneborn med kontaktuppgifter enligt ovan.

Anmälningssedeln kan beställas från Hagberg & Aneborn via telefon eller e-post enligt ovan. Anmälningssedeln kan även laddas ned från Bolagets hemsida [www.kiwok.se](http://www.kiwok.se) samt från Hagberg & Aneborns hemsida [www.hagberganeborn.se](http://www.hagberganeborn.se).

Anmälningssedeln ska vara Hagberg & Aneborn tillhanda senast kl. 15.00 den 23 februari 2024. Anmälningssedel som sänds med post bör därför avsändas i god tid före sista teckningsdagen. Det är endast tillåtet att sända in en (1) anmälningssedel för teckning utan stöd av teckningsrätter. För det fall fler än en anmälningssedel insändes kommer enbart den sist inkomna att beaktas. Ofullständig eller felaktigt ifylld anmälningssedel kan komma att lämnas utan avseende. **Anmälan är bindande.**

Observera att de aktieägare som har sitt innehav förvaltarregistrerat ska anmäla teckning utan företräde till sin förvaltare enligt dennes rutiner.

#### *Viktig information vid teckning utan stöd av företrädesrätt*

##### Krav på NID-nummer för fysiska personer

Nationellt ID eller National Client Identifier (NIDnummer) är en global identifieringskod för privatpersoner. Enligt MIFID II har alla fysiska personer från och med den 3 januari 2018 ett NIDnummer och detta nummer behöver anges för att kunna göra en värdepapperstransaktion.

Om sådant nummer inte anges kan Hagberg & Aneborn vara förhindrad att utföra transaktionen åt den fysiska personen i fråga. Om du har enbart svenskt medborgarskap består ditt NIDnummer av beteckningen "SE" följt av ditt personnummer. Har du flera eller något annat än svenskt medborgarskap kan ditt NIDnummer vara någon annan typ av nummer. För mer information om hur NIDnummer erhålls, kontakta din bank. Tänk på att ta reda på ditt NIDnummer i god tid då numret behöver anges på anmälningssedeln.

##### Krav på LEI-kod för juridiska personer

Legal Entity Identifier (LEI) är en global identifieringskod för juridiska personer. Enligt MIFID II behöver juridiska personer från och med den 3 januari 2018 ha en LEI-kod för att kunna genomföra en värdepapperstransaktion. Om sådan kod inte finns får Hagberg & Aneborn inte utföra transaktionen åt den juridiska personen i fråga

### **Teckning från konton som omfattas av specifika regler**

Tecknare med konton som omfattas av specifika regler för värdepapperstransaktioner, exempelvis IPS-konto, ISK-konto (investeringssparkkonto) eller depå/konto i kapitalförsäkring ska kontrollera med sina respektive förvaltare om och hur teckning av aktier kan göras i företrädesemissionen.

### **Tilldelningsprinciper vid teckning utan stöd av företrädesrätt**

För det fall inte samtliga aktier tecknas med stöd av teckningsrätter ska styrelsen, inom ramen för Företrädesemissionens högsta belopp, besluta om tilldelning av B-aktier till de som tecknat B-aktier utan stöd av teckningsrätter enligt följande fördelningsgrunder:

1. I första hand ska tilldelning ske till aktietecknare som tecknat B-aktier med stöd av teckningsrätter, oavsett om de var aktieägare på avstämningsdagen, i förhållande till det antal B-aktier som sådana personer tecknat i nyemissionen och, i den mån detta inte kan ske, genom lottning.
2. I andra hand ska tilldelning av B-aktier som tecknats utan stöd av teckningsrätter ske till övriga som anmält sig för teckning utan stöd av teckningsrätter. Om tilldelning till dessa inte kan ske fullt ut ska tilldelning ske pro rata i förhållande till det antal B-aktier som var och en anmält för teckning och, i den mån detta inte kan ske, genom lottning.

### **Besked om tilldelning vid teckning utan företrädesrätt**

Besked om eventuell tilldelning av B-aktier, tecknade utan företrädesrätt, lämnas genom översändande av tilldelningsbesked i form av en avräkningsnota. Likvid ska vara Hagberg & Aneborn tillhanda senast tre (3) bankdagar efter utfärdandet av avräkningsnotan. Något meddelande lämnas inte till den som inte erhållit tilldelning. Erläggs inte likvid i rätt tid kan antal B-aktier komma att överlåtas till annan. Skulle försäljningspriset vid sådan överlåtelse komma att understiga priset enligt Erbjudandet, kan den som ursprungligen erhållit tilldelning av dessa aktier komma att få svara för hela eller delar av mellanskillnaden.

De som tecknar B-aktier utan företrädesrätt genom sin förvaltare kommer att erhålla besked om teckning enligt sin förvaltares rutiner.

### **Aktieägare bosatta i utlandet**

Aktieägare bosatta utanför Sverige (avser dock ej aktieägare bosatta i USA, Australien, Hong Kong, Japan, Kanada, Nya Zeeland, Schweiz, Singapore, Sydafrika eller någon annan jurisdiktion där deltagande skulle kräva ytterligare prospekt, registrering eller andra myndighetstillstånd) vilka äger rätt att teckna aktier i Företrädesemissionen, kan vända sig till Hagberg & Aneborn på telefon enligt ovan för information om teckning och betalning. På grund av restriktioner i värdepapperslagstiftningen i USA, Australien, Hong Kong, Japan, Kanada, Nya Zeeland, Schweiz, Singapore, Sydafrika eller någon annan jurisdiktion där deltagande skulle kräva ytterligare prospekt, registrering eller andra myndighetstillstånd kommer inga teckningsrätter att erbjudas innehavare med registrerade adresser i något av dessa länder. I enlighet därmed riktas inget erbjudande att teckna aktier i Bolaget till aktieägare i dessa länder.

### **Betald Tecknad Aktie (BTA)**

Teckning genom betalning registreras hos Euroclear så snart detta kan ske, vilket normalt innebär några bankdagar efter betalning. Därefter erhåller tecknaren en VP-avi med bekräftelse på att inbokning av betalda tecknade aktier (BTA) skett på tecknarens VP-konto. De nytecknade aktierna är bokförda som BTA på VP-kontot tills Företrädesemissionen blivit registrerad hos Bolagsverket vilket beräknas ske omkring vecka 11, 2024.

### **Handel med BTA**

Ingen organiserad handel med BTA kommer att ske.

### **Leverans av aktier**

Omkring sju dagar efter att Företrädesemissionen registrerats hos Bolagsverket, ombokas BTA till aktier utan särskild avisering från Euroclear Sweden AB.

### **Rätt till utdelning**

De nya B-aktierna medför rätt till utdelning för första gången på den första avstämningsdagen för utdelning som infaller efter det att de nya aktierna registrerats hos Bolagsverket och införts i den av Euroclear Sweden förda aktieboken. De nya B-aktierna har samma rätt till utdelning som de befintliga B-aktierna.

### **Offentliggörande av utfallet i Företrädesemissionen**

Snarast möjligt efter att teckningstiden avslutats kommer Bolaget att offentliggöra utfallet av företrädesemissionen genom ett pressmeddelande, vilket beräknas ske omkring den 27 februari 2024. Pressmeddelandet kommer att finnas tillgängligt på Bolagets hemsida [www.kiwok.se](http://www.kiwok.se).

### **Utspädning**

Företrädesemissionen medför vid full teckning att antalet aktier i Bolaget ökar från 21 864 302 aktier till 27 330 377, vilket motsvarar en utspädningseffekt om cirka 20 procent av kapitalet (beräknat som antalet nya aktier till följd av Företrädesemissionen dividerat med det totala antalet aktier i Bolaget efter fulltecknad Företrädesemission) och cirka 7 procent av rösterna (beräknat som antalet nya röster till följd av Företrädesemissionen dividerat med det totala antalet röster i Bolaget efter fulltecknad Företrädesemission).

### **Övrigt**

En teckning av B-aktier är oåterkallelig och tecknaren kan inte upphäva eller modifiera en teckning av B-aktier. Ofullständiga eller felaktigt ifyllda anmälningssedlar kan komma att lämnas utan beaktande. Om teckningslikviden inbetalas för sent, är otillräcklig eller betalas på felaktigt sätt kan anmälan om teckning komma att lämnas utan beaktande eller teckning komma att ske med ett lägre belopp.

Betald likvid som ej tagits i anspråk kommer i så fall att återbetalas. Om flera anmälningssedlar av samma kategori inges kommer endast den anmälningssedel som senast kommit Hagberg & Aneborn tillhanda att beaktas. För sent inkommen inbetalning på belopp som understiger 100 SEK återbetalas endast på begäran.



## Verksamhetsbeskrivning

### **Vårdens anpassning mot mer proaktiv och individuell hälsa**

Din viktigaste uppgift i livet är att behålla en god hälsa, bara då kan du vara en positiv kraft för dig själv, för dina nära och kära och för din omgivning. Vårt mål med Kiwok är att bidra till att alla ges möjligheten att leva längre och friskare. Genom att följa din personliga hälsoutveckling kombinerat med professionella livsstilsråd kan de flesta få en positiv effekt på livslängd och hälsostatus.



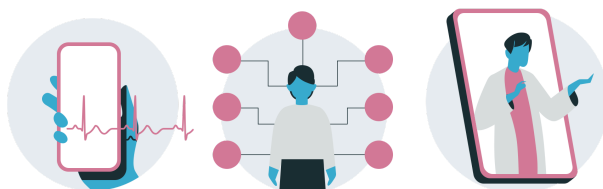
Vårdens uppgift är att förse alla med tillgång till god och nära vård. Vår lösning BodyKom för hemmonitorering leder till tidigare prognoser av hälsoutvecklingen, möjligheten till förebyggande insatser samt ett personligt engagemang baserat på praktiska livsstilsråd. Sjukhusen avlastas, resurser som friställs kan förbättra vården av svårt sjuka och hela vårdområdet blir mer hållbart och negativ miljöpåverkan minskar.

Transformationen av vården för att, via digitalisering, lösa strukturproblemen har bara inletts. De riktigt stora förbättringsmöjligheterna ligger i att flytta ut vården närmre patienterna och utgå från att det är patienten som är beställaren och som sådan ansvarig för sin förebyggande hälsovård och för sitt nödvändiga engagemang i den egna sjukvården. För att lyckas med denna transformation krävs att politiker, myndigheter, vårdgivare, forskare, systemleverantörer och inte minst individerna samverkar inom ekosystemet.

Om inte alla parter är beredda att samverka för att få till förändringen så kommer vi misslyckas. Överbeläggning, underbemanning, köer och väntetider tar över och pengarna räcker inte till för en god och kvalitativ vård. Kiwok har valt att delta i förändringsarbetet för friskare individer och en mer hållbar vård. Vi ställer våra lösningar och kompetens inom distansmonitorering till forskningens förfogande och kommer succesivt att rikta information till vårdgivare om vår utveckling. Detta för att överbrygga informationsgapet som existerar i marknaden mellan vårdgivare och systemleverantörer och för att positionera BodyKom som ett avancerat och effektivt hjälpmedel i vårdens transformation.

## Vårt unika värdeerbjudande

Vi erbjuder helt unika lösningar för kontinuerlig distansmonitorering av hälsoutvecklingen baserat på vitala hälsoparametrar i kombination med en individuell hälsoprofil. Vi kan erbjuda hälsodata som är helt nödvändigt för AI-utveckling inom det medicinska området. Allt för att påskynda utvecklingen mot mer förebyggande insatser och minska det långsiktiga behovet av avancerad vård. Visionen är att kunna bidra till att erbjuda människor möjligheten till ytterligare 10 hälsosamma år i livet.



## Affärsmodell och Intäktstrategi

Vår affärsidé är att erbjuda avancerade och effektiva lösningar på många människors hälsoproblem globalt. Tjänsten erbjuds som "Remote Monitoring as a Service", kunden tecknar ett tvåårs abonnemang på ett visst antal patientutrustningar och debiteras per månad. Antalet utrustningar kan öka och minska under avtalstiden och eventuellt felaktiga utrustningar byts ut omgående. Affärsmodellen tar bort behovet av investeringar i utrustningar för kunden och skapar en jämn och säker intäktström för Kiwok.

Kiwok har hittills tagit rollen att utveckla innovativa lösningar inom hemmonitorering som stöttar och möjliggör vårdens transformation. Eftersom Kiwok ligger långt framme tekniskt med lösningar som klinikerna precis börjar efterfråga kan man anta att affärerna dröjer något så har vi valt att initialt vända oss mot forskare för våra intäkter.

## Marknaden och behovsvalidering

Globalt spenderar innevånare 9 000 miljarder USD eller 10 % av GWP (Gross World Product) på hälso- och sjukvård. Vårdmarknaden är av naturliga skäl helt global, människor är i grund och botten lika vad det gäller fysiologi och sjukdomar. Vården använder samma behandlingar, läkemedel och utrustning var patienterna än råkar befinna sig. Vid behov flyttas (ibland flygs) patienterna till kliniker som kan behandla och bota dem. Patienter och läkare kan få en second opinion från experter globalt om en sjukdom eller behandling inom några timmar. Denna globalisering innebär att ett svenskt företag kan erbjuda sina medicinsktekniska utrustningar var som helst i världen så snart man uppfyller kraven på certifiering.



I Sverige gick 11,3 % av bruttonationalprodukten år 2021 till Hälso- och sjukvården. Trots stora resurser räcker de inte till, det skapas vårdköer, överbeläggning på sjukhusen, personalbrist och önskade patientresor. Vi hör ofta kravet på mer pengar till vården. Dessutom ökar efterfrågan på sjukvård fortare än utbudet på grund av befolkningens ökade livslängd och ökande välfärdssjukdomar som följer av förändrad livsstil. Det råder brist på rätt vård, vid rätt tillfälle och på rätt plats, enbart mera pengar löser dock inte problemen. Vårdprocesser måste effektiviseras, patienter måste engageras i att förebygga och behandla ohälsa, fördelarna med ny teknik behöver utnyttjas och den del av sjukvården som kan, som undersökningar, mätningar och tester, skall flyttas ut till patienterna som blir Point of Care. Vården är en av de få riktigt stora återstående områdena som behöver digitaliseras och effektiviseras.



Ett annat förändringsbehov inom vården, förutom ökad kostnadseffektivitet, är miljö- och klimatavtryck som måste reduceras. Miljöeffekterna är resultatet av den centraliserade verksamhetsmodell som används med stora sjukhus och komplexa organisationer ofta långt från behovsägaren patienten. Visst arbete pågår för att minska avtrycket och gå mot en mer miljövänlig modell men förändringsarbetet har litet fokus och går långsamt. Detta trots att lösningarna för tex hemmonitorering redan existerar och vilka skulle minska beläggningen och behovet av nyinvesteringar i sjukhus, förbättra arbetsmiljön för de som jobbar inom vården samt bidra till samhällets minskad miljö- och resursförstöring.

Distanshantering av patienter leder till "the decarbonized patient pathway" samt en jämlik och demokratisk vård där läkare, sjuksköterskor och övrig vårdpersonal blir patienternas rådgivare för att undvika ohälsa. Nya vårdteam uppstår Patienten, läkaren, AI, övriga professionen.

För effektivisera verksamheten och minska miljöavtrycket måste vården förändra sättet att ta hand om både friska personer och sjuka patienter. Vården behöver implementera ny teknik och öka informationen om nyttan av ändrad livsstil både av ekonomiska och miljömässiga skäl. Corona-pandemin har visat på behovet av separation av patienter, digitalisering och förberedelser för nästa pandemi. Den snabbt växande e-hälsomarknaden (den del av marknaden där man använder ny teknologi för att förbättra vård och hälsa) uppskattas till 170 miljarder USD (varav wellbeing utgör 80 miljarder USD) och är en av de snabbast växande marknaderna med en årlig tillväxt på 10 - 30 %.

## **På väg mot god, nära, jämlik, och hållbar vård**

Det pågår en trend mot mer vård i hemmet via hemmonitorering, videosamtal och mobila hälsoteam. Det största kostnaden för sjukvården idag är att vårda kroniskt sjuka patienter med tex hjärtsvikt, KOL och diabetes. Dessa patientgrupper som har stort behov av vård kan ofta med viss hjälp på plats behandlas och monitoreras från hemmet vilket minskar beläggningen på sjukhusen och behovet av sjuktransporter. Vi behöver ställa om vården och minska behovet av resurser för att vårda de redan sjuka genom att tidigt sätta in preventiva insatser som minskar ohälsa och lösgör resurser. Den globala marknaden avseende distansmonitorering (Remote Patient Monitoring) beräknas uppgå till cirka 50 miljarder USD med en årlig tillväxt om 25 %. Remote Care förutspås bli den nya normen. Pandemin banade vägen för distanshantering och visade att det är inte bara möjligt utan också önskvärt. Nu återstår bara den kulturella transformationen.

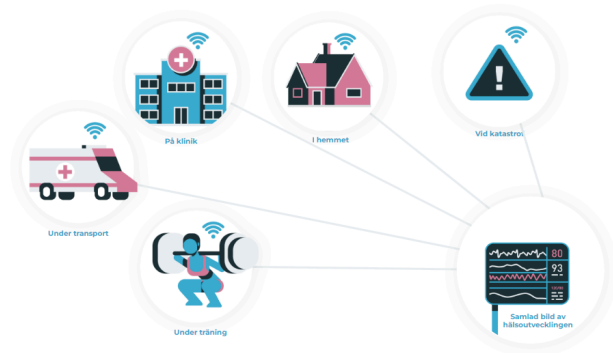
En annan tydlig trend inom vården är precisionshälsa vilket innefattar prevention, wellness samt mer individuell och precis behandling. Det i sin tur kommer att kräva att hela ekosystemet av vårdgivare, läkemedelsföretag, medicinskt tekniska företag samt patienter samverkar. Ingen enskild aktör har idag resurser, lösningar, kunskap och data som krävs för att möta konsumenternas behov under hela deras livslängd. Den globala marknaden för precisionshälsa är under snabb tillväxt och beräknas till 50 miljarder USD. Den mycket kraftiga tillväxten beror inte minst på att läkemedelsindustrin med dess resurser ser precisionshälsa som en del i sin framtid. Här kan Kiwoks avancerade lösningar och kompetens skapa affärer.

Precisionen i hälsovården är helt beroende av patient-centrering och involvering. För att förbättra precisionen krävs att effekterna av vårdinsatserna kontinuerligt monitoreras och justeras samt att patienterna engageras i sin vård. För detta krävs att patienterna är regelbundet uppkopplade och att vitala hälsoparametrar mäts och jämförs med tidigare gjorda mätningar på samma individ. Behandlingseffekterna är också beroende av att man via tidig monitorering kan sätta in förebyggande åtgärder och ge råd om livsstilsförändringar som minskar risken för ohälsa.

En stor möjlighet och samtidigt ett eventuellt hinder för Kiwok är den reglerade marknaden för personliga hälsodata. Utveckling av AI applikationer och hälsolösningar kräver hälsodata för inlärning och validering. Kiwoks lösning BodyKom fångar hälsodata från individer vilket naturligtvis primärt används för vård av individen men sekundärt för studier och forskning. Detta är en möjlighet för Kiwok att komma in marknaden för forskning och utveckling.

## Vår Innovationskraft

BodyKom är en unik lösning anpassad för olika applikationsområden. Ursprungligen togs lösningen fram för att möjliggöra hemmonitorering och sömlös monitorering av patienten vid förflyttning mellan hemmet, primärvården och specialistvården samt under sjuktransport. Data överförs från patienten till vårdgivaren i realtid. Eventuell försämring av hälsoläget kan registreras omedelbart med en liten bärbar utrustning.



Vi utvecklar nu BodyKom så att vi kan mäta fler vitala parametrar, vi skapar en personlig hälsoprofil för varje patient vilket ökar precisionen, vi automatiserar nu analysen av hälsoutvecklingen via AI på ett ansvarsfullt sätt, vi har utvecklat en e-shirt, en tröja med integrerade textila elektroder för att kunna följa vitala parametrar under träning eller belastning,

Lösningen kan användas för att förstärka nyttan av riktade hälsosamtal i kombination med mätning av vitala parametrar och livsstilsråd. Lösningen passar för att användas vid precisionshälsa och öka effekterna för varje enskild patient av medicinering samtidigt som att negativa effekter av felmedicinering minskar.

Lösningen kan användas inom företagshälsa och elitidrott för att motivera återhämtning och minska utbrändhet. BodyKom kan användas för screening av större populationsgrupper och för patientseparation vid pandemier, inom Försäkringsindustrin, Katastrofmedicin, Försvarsmakten, Polisen och Fångvården.

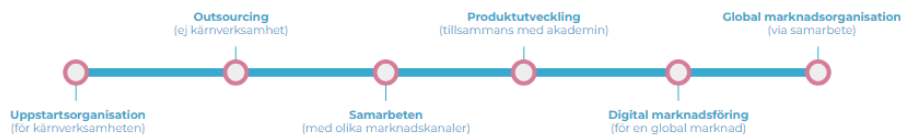
## Klinisk validering och evidens

BodyKom utvecklades ursprungligen i samarbete med Hjärtkliniken på Karolinska Universitetssjukhuset, KS, i Huddinge, dåvarande Kompetenscentrum vid Landstingen Blekinge och Blekinge Tekniska Högskola, BTH, i Karlskrona. Lösningen validerades vid KS och BTH med 200 – 300 patienter per studie vilka senare låg till grund för CE-märkningen av lösningen. Terese Lindbergs, Universitetslektor vid BTH, doktorsavhandling vid Lunds universitet avsåg användningen av BodyKom på undersökningen av äldres hälsoutveckling över längre tid, i SNAC projektet. Både studierna och avhandlingen visade på fördelarna med BodyKom i förhållande till traditionella lösningar.



## Skalbarhet

Kiwoks strategi är att med de resurser vi har för handen definiera olika vårdrelaterade marknadsbehov, driva utvecklingen av produkten BodyKom, certifiera lösningar och skydda IP samt initialt marknadsföra våra lösningar för forskning & utveckling via sociala media och vårt nätverk. Vi bygger vår Scale-up på kompetensen i nuvarande ledningsgrupp kompletterat med samarbetspartners inom industri, akademi och kliniker samt på möjligheten att i utbyten med akademien få hjälp av doktorander och Post Docs.



## Konkurrenssituation

Idag finns det fortfarande ett stort antal företag som erbjuder traditionella utrustningar för långtidsmätning av EKG utan uppkoppling, så kallad Holter. Mobila online-lösningar har också introducerats i USA och Europa de senaste åren. Oftast är dessa lösningar antingen icke avsedda för medicinsk användning och är inte certifierade för medicinsk användning alternativt är de avsedda för medicinsk användning men fungerar endast för omedelbar avläsning och inte för långa mätningar.

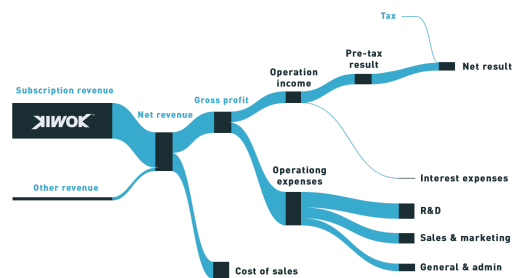
Det finns ett mindre antal företag världen över, inklusive Kiwok, som erbjuder online lösningar för långtidsövervakning av vitala parametrar. Exempel på företag i Sverige som erbjuder utrustningar för korta EKG-mätningar är Coala och Zenicore samt AliveCore i USA. Exempel på internationella företag som erbjuder utrustningar för långa EKG-mätningar är Philips, Schiller och Spacelabs. Det finns ett fönster i marknaden som Kiwok vill fylla, att erbjuda avancerade lösningar för kontinuerlig långtidsmätning av personers individuella vitala parametrar med

automatisk realtidsanalys och prediktion av kommande hälsoutveckling samt råd om hur man kan förbättra sin framtida hälsa.

## Finansiell plan

Omsorgen om vår kassalikviditet och vår låga burn rate är och har varit viktig för långsiktig överlevnad för Kiwok. Speciellt i tider när extern finansiering är svår att hitta är stödet från våra nu ca 1 700 aktieägare en väldigt stor tillgång. Ledningen tar inte kontant ersättning utan ersätts via aktieprogram. Vår strategi innebär även att i stort sett all utveckling sker i samverkan med akademi, kliniker och kollegor i den medicinsktekniska branschen. Allt som inte är kärnverksamhet försöker vi lägga ut på partners så att vår interna organisation kan fokusera på utveckling och försäljning. Vår plan för att skapa omsättningstillväxt och lönsamhet innehåller

- Kontinuerlig kostnadskontroll och därmed låg burn rate
- Implementering av våra produkter i forskningsprojekt för proof of concept
- Bygga en användarbas som skall erbjudas abonnemang efter test
- Rekryteringar inom sälj, produktion, regelefterlevnad och kommunikation
- Fortsatt bearbetning av internationella forskningsprojekt
- Regulatorisk anpassning och certifiering
- Utveckling av vårt erbjudande via samverkansprojekt med kliniker
- Skapa nya marknadskanaler för bearbetning av kliniker



### **Teamets Expertis:**



Anders Östlund, ordförande med bakgrund inom Private Equity, Corporate Finance och Business Administration, deltagit i 50 + M&A transaktioner.



Björn-Erik Erlandsson, styrelseledamot som verkat inom akademien (KTH) och med stor erfarenhet av regulatoriska frågor inom Life Science.



Klas Nyström, CEO som arbetat som verksamhetsledare och vd inom Mobil- och Tech sektorn



Anders Björlin, affärsutvecklare och grundare av Kiwok med erfarenhet från Tech-industrin som har deltagit i utvecklingen av BodyKom.

Styrelsen har en plats vakant efter att Göran Carlsson avlidit. Vi söker kontinuerligt trainees i form av doktorander och postdoks från akademien.



## Regelefterlevnad

Produkten BodyKom har varit CE-märkt i enlighet med det tidigare europeiska regelverket MDD och vi har inlett processen för CE-märkning enligt det nya regelverket MDR. Kiwok har en regulatorisk plan som innefattar om certifiering och vi har klara fördelar i samband med den nya certifieringsprocessen då vi sedan tidigare har ett komplett kvalitetsledningssystem implementerat samt tekniska filer och riskanalyser för produkterna. Detta kommer att innebära att processen för certifiering i detta skede kan gå förhållandevis snabbare och kosta mindre än om man skulle börja utan dessa fördelar.



## Partnerskap och Samarbete

Kiwoks affärsmodell bygger på att tjänsteutvecklingen sker i samverkan med akademi, industrikollegor och forskningsinstitut. Samverkan är grunden för att kunna förverkliga bolagets utvecklingsplaner och kommersialisera sina tjänster. Akademin har nytta av samverkan med Kiwok när det gäller att formulera utvecklingsidéer, möjligheter att fånga hälsodata och att marknadsföra resultaten av projektet internationellt. Mervärdet med samverkan är att Kiwok får möjlighet att utveckla mer avancerade tjänster med kompetens från forskare. Akademin får också möjligheter att marknadsföra sin utveckling internationellt via Kiwok.



Kiwok arbetar löpande med våra partners Wireless Independent Provider (WIP), Karlskrona, och SR Medizinelektronik, Stuttgart, inom produktutveckling. Bolaget har haft samverkan med Karolinska Universitetssjukhuset samt Kompetenscentrum vid Region Blekinge och BTH i utvecklingen och validering av BodyKom. KTH, Högskolan Borås och Mälardalens Universitet i olika utvecklingsprojekt. Kiwok har deltagit i ansökningar om forskningsfinansiering tillsammans med bl.a. RISE och Fraunhofer, Tyskland, samt ett större antal företag inom e-hälsa och digital teknik. Vi har nyligen sökt forskningsfinansiering för projekt inom AI och digitala tillsammans med Linnéuniversitetet, Linköpings universitet och Mälardalens universitet.

## Exitplan

Kiwoks styrelse har som mål att lista bolagets B-aktie på NGM:s lista Nordic SME. Ansökan till NGM är sedan tidigare inlämnad och listningsprocessen är inledd. Som förutsättningar för att fullfölja listningsansökan har styrelsen beslutat att bolaget, förutom att uppfylla NGM:s och finansmarknadens krav, även ska ha uppnått Proof of Concept både medicinskt, tekniskt och kommersiellt. Bolaget uppfyller de flesta krav, nu återstår huvudsakligen att säkerställa positivt kassaflöde alternativt en uppkapitalisering om 5 MSEK samt Proof of Concept. Det senare kan vi nå via lyckad implementering av BodyKom hos ett mindre antal betalande kunder.

# Nordic Growth Market

Boerse Stuttgart Group

## Varför drar det då ut på tiden med implementeringen

Att sätta innovationer på alla typer av marknader kräver alltid en viss uthållighet. Att introducera nya tekniska lösningar på vårdmarknaden är helt annan sak oberoende av om lösningen kan göra stor nytta eller inte. De första hindren som möter en innovation inom vården är regulatoriska krav på valideringar, certifieringar och etiska hänsynstaganden. Dessa hinder är väl definierade och lika för alla och därför egentligen inte svåra att uppfylla, det är bara att göra enligt regelboken. Andra hinder som möter vårdrelaterade innovationer är mer kulturella så som "not invented here", ni förstår inte behoven, bra idé men vi har annat för oss och det där har jag hört förut det är inget nytt. Motivationen för vården att ändra på invanda arbetssätt är låg samtidigt som samhället förändras, patienterna ställer krav på kvalitet och tillgänglighet och samhället har inte oändliga resurser att tillföra en ineffektiv vård.

Slutligen är informationsgapet en barriär, vårdgivare vet inte vilka lösningar som finns i marknaden och systemleverantörerna känner inte alltid till vårdens behov. Många innovativa mindre företag orkar inte igenom det slagfält det innebär att sätta en ny innovativ medicinsk produkt på marknaden. Resurserna tar helt enkelt slut innan man är i mål med en produkt på marknaden eller man väljer att gå mot konsumentmarknaden. Kiwok har valt en annan väg och riktar sig nu mot den medicinska forskningen med erbjudande om utvecklingssamarbete och lösningar för att fånga hälsodata för studier.

## Bakgrund om Kiwok

Kiwok var 2005, enligt Gartner, en av de första i världen som presenterade en fungerande mobil hälsolösning. Produkten BodyKom, en flerkanaals, långtids-EKG med datakommunikation i näst intill realtid var revolutionerande. Sedan detta första steg mot online-vård på distans har det hänt mycket på marknaden men inte inom proaktiv vård. Det har kommit många enklare lösningar för tex pulsmätning men inte för mätningar av mer avancerad EKG. Vi får löpande bekräftat att BodyKom fortfarande är världsunik när det kommer till uppkopplad och avancerad monitorering av patienter på distans.

Vår plan är fortsatt att utveckla AI-baserad automatanalys för snabbare upptäckt av ohälsa men med ansvarsfull mänsklig övervakning, en individuell hälsoprofil baserad på digital tvillingteknologi för en mer precis mätning, analys och uppföljning och vi breddar även antalet vitala mätvärden som vi kan monitorera, från flerkanals EKG, temperatur och rörelse till att vi tittar på att mäta tex andning och blodsockerhalt. Med kompletta vitala parametrar för kroniskt sjuka personer som presenteras i realtid och med förutsägelser om den kommande utvecklingen i presenterat i en vy så kommer vi ha en mycket attraktiv produkt som vi i första skedet erbjuder forskare att använda i utvecklingsprojekt.

## Vd har ordet

Samhället behöver gå mot proaktiv och personcentrerad vård för att lösa nuvarande resursproblem. I Sverige har vi tagit beslutet om Vision e-hälsa 2025 som innebär att vi, om drygt ett år, skall vara bäst i världen på att använda digitaliseringens möjligheter för att uppnå en god och jämlik hälsa. I USA fick Telemedicin ett brett genombrott under pandemin då behovet av att separera och monitorera patienter på distans blev nödvändigt. Norden började tidigt införa och dra nytta av digitaliseringens fördelar och ligger före många andra länder samtidigt som utvecklingen går snabbt i hela västvärlden.

Vilka är då hindren för att uppnå målen god och nära vård för alla. Hela hälsoområdet präglas av stora krav på säkerhet när man inför nya lösningar, tillgängliga resurser inom vården är mycket begränsade för att ändra processerna i en mer proaktiv riktning. Det är en komplex uppgift att förändra sättet att erbjuda vård och omsorg och många aktörer behöver samverka för att vi skall lyckas.

Kiwok har arbetat med utveckling av förebyggande, uppföljande och hållbar vård sedan 2005, vi har god insikt och kompetens inom området patientmonitorering och vi har ett brett internationellt nätverk inom e-hälsa och mobil hälsa. Vi avser att öka insatserna på att informera vården om vår lösning BodyKom och att vi kan bidra med vår kompetens i förändringsarbetet. Vårt mål är att alla de svenska regionerna skall känna till BodyKom och ha testat lösningen. Vi kommer att återuppta kontakter i utlandet, bl.a. med hjälp av Business Sweden, för att introducera BodyKom i forskningsprojekt. Bakgrunden till Företrädesemissionen är att vi söker finansiering för att kunna lägga mer kraft på dessa aktiviteter.

Jag vill erbjuda dig att medverka i vår pågående nyemission och på så sätt stödja den fortsatta utvecklingen av Kiwok! Nu söker vi resurser för expansion inom förebyggande hälsovård och inom nya marknader.

Mer om information och dokument om Företrädesemissionen finner du på vår hemsida [www.kiwok.se/Nyemission](http://www.kiwok.se/Nyemission).

När det gäller finansiell information hänvisar vi till årsredovisningar, bokslutskommunikéer och delårsrapporter som du hittar på [www.kiwok.se](http://www.kiwok.se).